



in collaborazione con

AMBROSIPARTNER srl



PORTE APERTE ALLA COMPETENZA

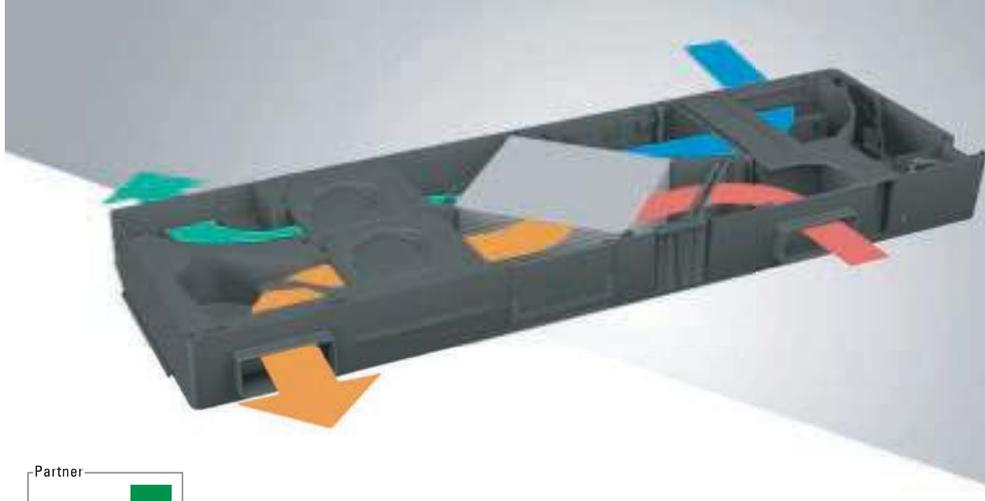
ALsistem 2018

Corso di aggiornamento professionale

Conoscere il serramento per venderlo meglio

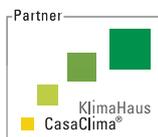
per il conseguimento del diploma di

Esperto nel comfort abitativo conseguente alla giusta scelta del serramento



in collaborazione con

AMBROSIPARTNER srl



PORTE APERTE ALLA COMPETENZA

ALsistem 2018

Corso di aggiornamento professionale

Conoscere il serramento per venderlo meglio

Sempre più si vince sul mercato non con i prodotti ma con il sapere e la propria competenza:

se non sappiamo argomentare bene il nostro serramento la sig. Maria penserà che le finestre sono tutte uguali e sceglierà quelle che costano di meno!

Per evitare questo problema bisogna cogliere le **nuove opportunità del mercato** ed offrire ai propri clienti **soluzioni innovative e performanti**, che rispettano le Norme e la Legge, e che creano benessere e risparmio energetico.

E' questo il modo migliore per distinguersi dai concorrenti e chiudere l'ordine con più facilità, ed è questo è lo spirito del convegno **Porte aperte alla competenza** che tratterà i seguenti argomenti:

1. I nuovi limiti di Legge sulla trasmittanza termica del cassonetto e le soluzioni possibili.

Sopra ad una finestra isolata dobbiamo mettere un cassonetto isolato!!!!

Basterebbe il buonsenso per capire questo concetto ma ancora qualcuno usa un cassonetto senza alcuna coibentazione interna: per questo è intervenuto il Decreto dei Requisiti Minimi a metterli fuori legge. **Noi vi spiegheremo come fare la coibentazione interna con il sistema Thermoposa** oppure vi insegneremo ad utilizzare il **Cassomuro**, un cassonetto in cartongesso che si applica sopra qualsiasi finestra e viene pitturato come la parete. Una soluzione molto semplice, di sorprendente isolamento termoacustico, che rivoluziona l'aspetto architettonico del vano finestra ed è la più grande novità del 2018.

2. Scegliere correttamente la vetrata isolante.

La vetrata isolante rappresenta il 90% dell'intero serramento ma in verità è ancora un elemento poco conosciuto.

Prova ne sia il fatto che molti serramentisti, in una casa che abbia le pareti con 4 diverse esposizioni (Nord – Sud – Est – Ovest) mettono 4 vetrate uguali.

Da Est a Ovest, passando per il Nord abbiamo però un problema di scarsità di luce e servono vetrate extra chiare, mentre da Est a Ovest, passando Sud abbiamo il problema del surriscaldamento estivo e serve una corretta schermatura solare. Durante questo corso vi daremo ogni chiarimento sulla vetrata isolante, vi insegneremo come sceglierla correttamente e come creare confort, aumentando le vostre argomentazioni di vendita per fare più felici i vostri clienti.

3. Risolvere il problema della muffa e condensa conseguente alla sostituzione dei serramenti.

Parleremo di **Ventilazione Meccanica Controllata a Recupero di Calore** una macchina puntuale, senza canalizzazioni, simile ad un condizionatore, appositamente studiata per la ristrutturazione. E' un piccolo apparecchio che consuma non più di 7 watt/ora, per un ricambio d'aria di 30 m3/ora con un recupero di calore del 75%. La macchina, con un costo di esercizio di circa € 25,00/anno elimina definitivamente il problema delle condense e delle muffe, garantendo un'ottima qualità dell'aria interna, un grande confort abitativo ed un notevole risparmio energetico.

Chi partecipa al Porte aperte alla competenza riceverà informazioni e suggerimenti che gli eviteranno contenziosi e reclami, ma soprattutto avrà una vision moderna del serramento e nuove argomentazioni da spendere nella vendita: questo è uno degli obiettivi principali del corso !



PROGRAMMA

Ore 09,15 inizio lavori

INTRODUZIONE

1° PARTE: il nuovo decreto dei minimi

- i nuovi limiti di efficienza energetica richiesti per legge al serramento ed ai suoi accessori

2° PARTE: come rispettare il valore di trasmittanza termica del cassonetto richiesto per Legge

- il valore U_{sb} del cassonetto: come calcolarlo
- la coibentazione interna del vano cassonetto con il sistema Thermoposa
- riqualificare architettonicamente il vano finestra con il Cassomuro, il nuovo cassonetto pitturabile che si coordina alla parete: una soluzione unica per tutte le finestre che svincola il cassonetto dal tipo e dal colore del serramento e che rivoluziona l'aspetto architettonico della parete

3° PARTE: la dichiarazione tecnica finale che il serramentista deve dare al cliente

- come redigerla - quali documenti allegare

4° PARTE: scegliere correttamente la vetrata isolante

- gli aspetti energetici del vetro: U_g -fattore solare g- assorbimento energetico
- gli aspetti ottico luminosi del vetro: Tl trasmissione luminosa - Ra Resa Cromatica
- gli aspetti meccanici e di sicurezza: meglio temperato o stratificato?
- come scegliere correttamente la vetrata isolante in funzione dell'esposizione, della dimensione e del tipo di stanza (abitata di giorno o di notte)

5° PARTE: risolvere il problema della muffa e condensa e migliorare la qualità dell'aria

- il problema della condensa, della muffa e del ricambio d'aria conseguente alla sostituzione dei serramenti
- la soluzione: la ventilazione meccanica controllata a recupero di calore, senza canalizzazioni

ore 17,45 termine dei lavori

Relatore: dott. Paolo Ambrosi

*Docente CasaClima sui serramenti ad alta efficienza energetica e sulla posa
Fondatore dell'Accademia Vendere Finestre
Progettista e Direttore Scientifico del sistema Thermoposa*

Ai partecipanti che superano il test
verrà consegnato il diploma di:

**Esperto nel comfort abitativo conseguente
alla giusta scelta del serramento**

Per partecipare al convegno è necessario fare la preiscrizione e inviare il prestampato della pagina seguente allegando la ricevuta di versamento.

PORTE APERTE ALLA COMPETENZA ALsistem 2018

Conoscere il serramento per venderlo meglio

**Corso di aggiornamento professionale
per tecnici e venditori di finestre**

Il costo dell'iscrizione al convegno è di € 250,00 + Iva a persona
comprensivo di pranzo, materiali e diploma, da versare anticipatamente a:

ALsistem srl

IBAN: IT 35 J 01030 01006 000000597959

avendo cura di indicare nella causale
"Porte aperte alla competenza 2018"
indicando anche data e luogo del corso

**A partire dal 2° partecipante della stessa azienda il costo di iscrizione
è ridotto a € 140,00 + Iva a persona**

Per comunicare la propria adesione e ricevere la fattura si prega di compilare ed inviare il seguente modulo a info@alsistem.com allegando la ricevuta di bonifico

SODDISFATTI O RIMBORSATI!

Nome del partecipante/i

.....
.....
.....

DATI PER LA FATTURAZIONE:

Azienda

Indirizzo

Tel. Fax

email P.iva

SELEZIONARE LA DATA E IL LUOGO DEL CORSO
NEL RETRO DEL PRESENTE MODULO

PORTE APERTE ALLA COMPETENZA

ALsistem 2018

Calendario corsi

<input type="checkbox"/>	16	Maggio	Brescia
--------------------------	-----------	---------------	----------------

<input type="checkbox"/>	8	Giugno	Enna
--------------------------	----------	---------------	-------------

SELEZIONARE LA DATA E IL LUOGO DEL CORSO PRESCELTI

I corsi sono a **numero chiuso**, nel caso di superamento dei posti disponibili, verranno comunicate le nuove date di svolgimento del successivo.



alsistem.com